

ZONA

EDICIÓN No. 43 AÑO.12

# DINAMEX

ENERO - FEBRERO 2024

**NUEVOS  
PRODUCTOS**

# SISTEMAS DE SOBREALIMENTACIÓN

**VOZ**  
EN LA DE LOS  
**EXPERTOS**  
REFACCIONARIA  
HILDEGAR

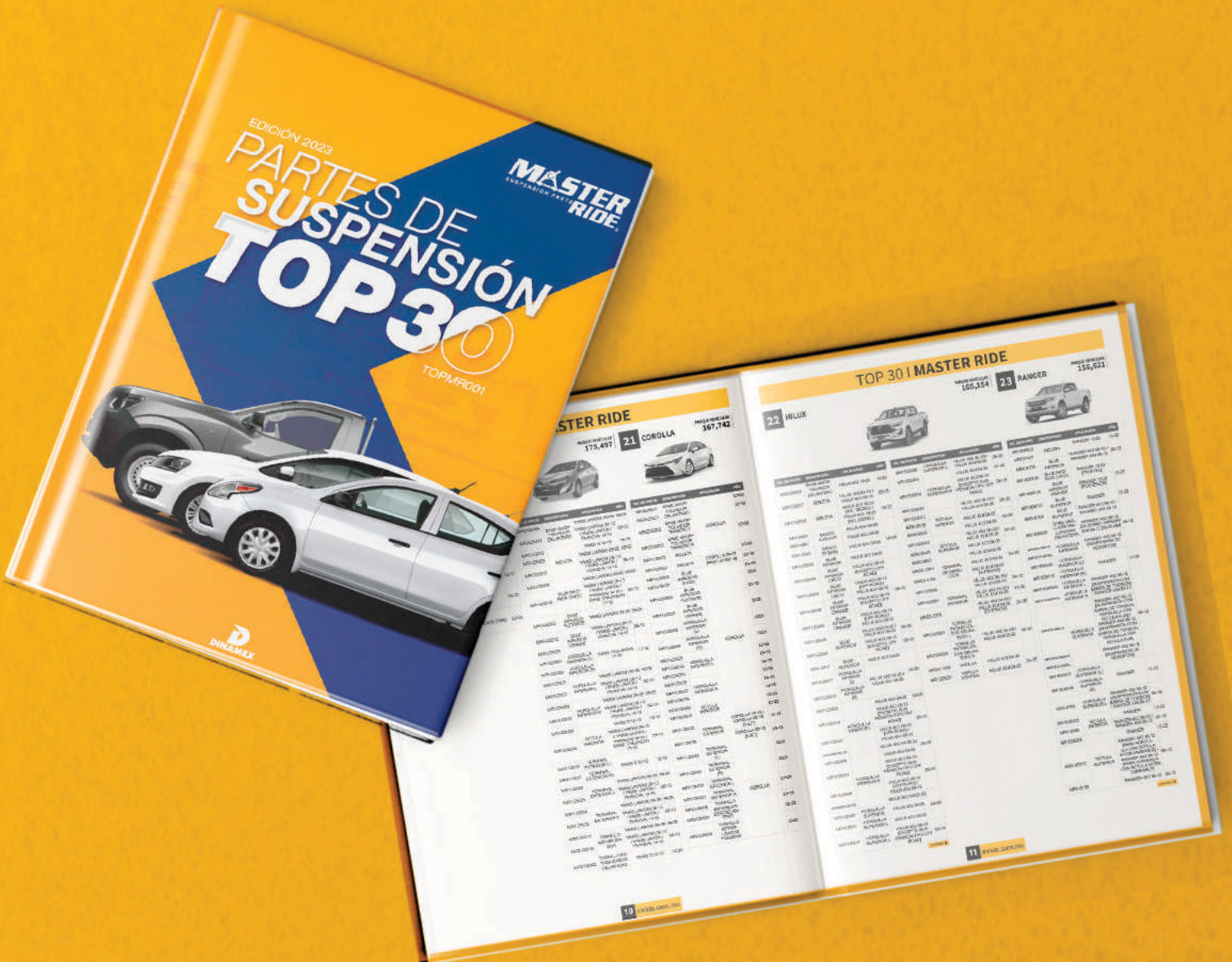
**4**

**SICAA**  
**¡GRATIS!**  
**DIAGRAMAS**

**PREMIO  
NACIONAL  
A LA CALIDAD  
AUTOMOTRIZ**



# DESCARGA NUESTRO TOP 30



# ÍNDICE

02	PREMIO NACIONAL A LA CALIDAD AUTOMOTRIZ
06	EN LA VOZ DE LOS EXPERTOS REFACCIONARIA HILDEGAR
10	ANIVERSARIO 61
14	SISTEMAS DE SOBREALIMENTACIÓN ING. IVANN REYES
19	NUEVOS PRODUCTOS
28	PARA INICIAR UN CICLO  ING. ALBERTO QUIROGA
30	DIAGRAMAS 
31	DIVERSIÓN DINAMEX

# PREMIO NACIONAL A LA CALIDAD AUTOMOTRIZ



Siendo esta la vigesimoprimera edición del evento a nivel nacional, contando con la presencia de directivos de empresas líderes de la industria automotriz, presidentes de las organizaciones sectoriales, delegados oficiales de la CNT, y el comité organizador.

Donde se reconoce la calidad, el servicio técnico y cobertura de garantía de las empresas que conforman el evento.

La premiación se basó realizando encuestas a 100 mil 743 mecánicos a nivel nacional, tomando en cuenta que los técnicos mecánicos son parte fundamental en la toma de decisión al instalar una pieza en los automóviles, ya sea por mantenimiento preventivo y programado, o una falla que ya es reparación.



El evento fue muy emotivo por las palabras tanto de los integrantes del presidium así como los representantes de las compañías galardonadas.

En grupo dinamex estamos comprometidos con la calidad y mejora continua de nuestros productos, y en muchas de ellas con mejoras en el diseño y funcionamiento de las piezas de equipo original, en esta ocasión se obtuvieron los premios a las categorías en la línea de bombas de gasolina electricas lancer by kem, en la línea de cables para bujia lancer by kem, en la línea de componentes de inyección electrónica tomco.

Y de manera honorífica el premio a la empresa que obtuvo el mayor porcentaje de aceptación de la encuesta nacional, que lleva por nombre el galardón Lic. Jose Coronel Belmont fue tomco de mexico, esta línea cuenta con más de 2300 números de parte, en 1994 grupo dinamex se asocia con la empresa norteamericana tomco inc. para satisfacer al mercado automotriz, de ahí la trayectoria ha sido ardua, incorporando cada año nuevas aplicaciones en fuel inyection, logrando así ser la empresa mexicana con la mayor cobertura en este segmento.



Nos enorgullece haber ganado estos premios que se han logrado con un esfuerzo titánico por parte de todo grupo dinamex, sus directivos siempre comprometidos con lograr el mejor desempeño en nuestras piezas, contando con el apoyo de todo el personal que labora y hace esto posible.



El contador público Francisco Tapia Ayala, Director de sistemas de gestión de calidad y planeación estratégica de grupo dinamex fue quien tuvo el honor de recibir los premios en la ciudad de Guadalajara el día 24 de octubre de 2023 a nombre del consejo directivo de grupo dinamex. Estamos comprometidos con seguir dando al mercado de las autopartes piezas de calidad en todas nuestras marcas y líneas, comprometidos con el mercado mexicano que cada día exige más y mejores productos, seguiremos por este arduo camino de trabajo para los técnicos mecánicos y consumidores en general de refacciones automotrices.

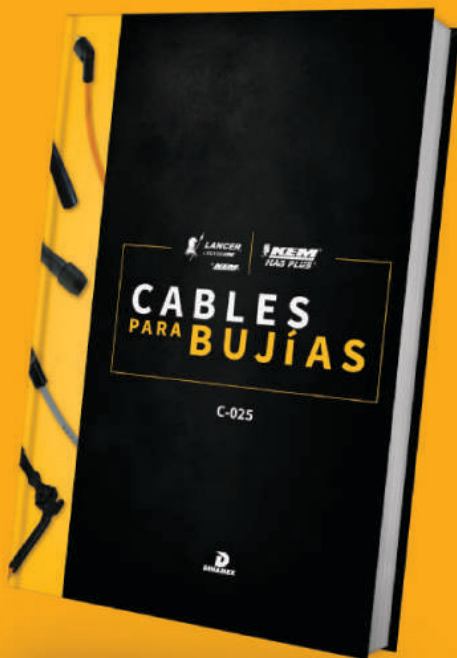


# CONOCE TODA LA FAMILIA KEM

**KEM**  
MAG PLUS

**LANCER**  
& SILVERLINE  
by KEM

**KEMPARTS**



**SPARTAN**  
by KEM

**LANCER**  
by KEM



**KEM**

# VOZ

EN LA

# EXPERTOS

DE LOS



Bienvenidos a la voz de los expertos, nuestra sección donde te enseñamos tips, información y secretos de las mejores Refaccionarias/Talleres, así como también curiosidades sobre la industria automotriz.

En esta ocasión entrevistaremos al señor **Juan Manguía** que es uno de los expertos en la industria automotriz, conoceremos su historia, y muchas cosas más sobre su experiencia siendo refaccionario.

Nos encontramos en la refaccionaria “Refaccionaria Hildegar” y en el taller “Servicio Automotriz Manguía”.

Es un gusto poder estar con usted y que mejor que aquí, en su refaccionaria y taller.



**UN GRAN NEGOCIO FAMILIAR**



**E:** En la voz de un experto, nos gustaría saber:

**E:** ¿A qué edad empezó su amor por los carros?

**JM:** A los 12 años fue cuando empecé a encariñarme con el negocio de los carros, reparación y todo lo que tiene que ver con ellos, porque de hecho mi papá ya tenía el taller instalado (Servicio Automotriz Munguía), desde mis abuelos en 1932, y yo desde muy niño venía a jugar aquí con las piezas y así empezó el gusto para continuar con la tradición familiar.

**E:** ¿Cómo inició en esta industria siendo refaccionario?

**JM:** La necesidad de tener materiales cerca al negocio del taller, porque cuando empezamos era complicado estarse trasladando a las refaccionarias o distribuidores grandes, se perdía mucho tiempo y afectaba en el taller por la necesidad de las piezas, por lo que optamos por tener este negocio de refaccionaria, tener nuestro propio stock, y ya después abrimos venta al público, nuestra refaccionaria nació en 1950.



**E:** ¿Cómo nació el nombre de su refaccionaria?

**JM:** Es una historia bonita, fue inspirado en mi suegra que en paz descanse, ella tenía gusto por ese nombre, ya que en la antigüedad había una brujita que le gustaba mucho y se llamaba “Hildegar”, así es como fue inspirado el nombre para mi refaccionaria.

**E:** ¿Cómo fue que abrió su Refaccionaria?

**JM:** Todo el negocio automotriz parte desde mis abuelos en 1932 con el taller, seguido por mi papá y por mí, después en 1950 con la refaccionaria, y hasta la fecha.

**E:** ¿Cuáles son las piezas en las que se especializa su refaccionaria?

**JM:** Lo que mayormente ocupamos son partes de afinación, sensores, bombas de gasolina mecánicas por KEM en ese entonces, porque ahora ya son eléctricas, con la cual ya usamos la línea de Uniflow, que es lo que más utilizamos y lo que es repuesto de bujías, filtros y sensores que es lo que más se daña en la actualidad en los motores.

**E:** ¿Qué o quién lo inspira para seguir trabajando en esta industria?

**JM:** El gusto por los autos, por resolver los problemas que ahora son diferentes a los anteriores por el cambio de tecnología, y el mantener a mi padre activo en el negocio, ya que es una persona de edad (82 años), y el verlo a él en su taller, trabajando y demás, es algo que me motiva a mí día con día a seguir adelante.

**E:** Cuando usted estaba empezando en esta industria, ¿Qué consejo o recomendación le hubiese gustado que le dieran?

**JM:** Muchos me aconsejaron o me decían qué, por qué no había comprado en su momento material o mercancía para hacer un poco de stock, pero realmente es imposible porque este ramo es muy muy grande entonces pues no tiene una capacidad infinita por así decirlo.



**E:** ¿Qué es lo mejor de ser refaccionario?

**JM:** La satisfacción de ayudar a la gente, cuando encuentran una pieza que requieren en mi refaccionaria, es una forma de satisfacer mi ego refaccionario, el poder satisfacer las necesidades de mis clientes me satisface a mí a la vez.

**E:** Cuéntenos, ¿Cuál es la anécdota más divertida que le ha ocurrido en su refaccionaria?

**JM:** Mi papá es una persona muy “picara”, en una ocasión un cliente vino a quejarse de un ruido de su carro y en lo que lo checábamos mi papá le invitó unos mezcalitos, y la persona se fue un poco borrachita jeje, entonces cuando regresó el cliente al siguiente día dijo “ay don Jaime que pena, yo vine por un ruidito y salí haciendo un escándalo” JAJAJA, eso fue muy chistoso.



**E:** ¿Qué es lo que más le gusta de trabajar en su refaccionaria?

**JM:** Todo literalmente, me gusta estar checando el stock de mis piezas, que no falte nada, y el surtir cosas nuevas, ya que hoy en día aumenta la necesidad de refacciones por carros nuevos y procuro ir aumentando mi diversidad de refacciones

**E:** ¿Qué valor sentimental tiene para usted esta refaccionaria?

**JM:** Pues todo... un valor sentimental muy grande, es lo que nos da para subsistir, aparte no lo vemos como un trabajo sino como algo que hacemos con gusto, con ganas de seguir adelante y sin ningún pesar.



# FIGHA TÉCNICA

## JUAN MUNGUÍA ACOSTA

Apodo  
"Juanito"

Deporte favorito  
Fútbol Soccer

Equipo Favorito  
Chivas

Cerveza clara u oscura  
😄 Agua de Jamaica

Canción favorita  
The Wall - Pink Floyd

Modelo de auto favorito  
Mustang

Serie favorita  
El juego del calamar



### REFACCIONARIA HILDEGAR Y EL TALLER SERVICIO AUTOMOTRIZ MUNGUÍA

#### Dirección

Aquiles Elorduy #12, Azcapotzalco.

#### Teléfono

55-1489-5648

#### Correo

m.ajuan797@gmail.com



# Celebrando juntos el ANIVERSARIO

# 61<sup>TH</sup>

Grupo Dinamex Autopartes celebró su 61 aniversario. Gracias por compartir tantos años con nosotros; de trabajo, amistad, compañerismo, logros, premios, festejos, alegrías y más, esperamos seguir creciendo y formando año con año una gran familia como lo somos ahorita, **¡61 años y vamos por más!**









# SISTEMAS DE SOBREALIMENTACIÓN

ESCRITO POR:  
ING. IVANN REYES

EL OBJETIVO PRINCIPAL DE LA SOBREALIMENTACIÓN EN MOTORES ES INCREMENTAR LA POTENCIA DE LOS MISMOS, Y FUNCIONA BAJO EL CONCEPTO DE “MÁS AIRE, MÁS GASOLINA, MÁS POTENCIA”.



Últimamente se utiliza este tipo de sistemas para lograr más prestaciones en los vehículos con motores cada vez más pequeños. Un factor muy importante para la obtención de mayor potencia es la cantidad de aire que puede admitir un motor por simple vacío (aspiración natural). La aspiración natural tiene un cierto límite de admisión de aire, para lograr más es necesario implementar sistemas de compresión que fuerce la entrada de aire al interior de las cámaras de combustión, principalmente en altas revoluciones, que es cuando más se necesita de entrada de aire extra al motor y evidentemente, compensar la entrada extra de aire a las cámaras con inyección de combustible para lograr la relación estequiométrica de factor lambda igual a 1 ( $\lambda=1$ ) o lo que es lo mismo que 14.7 partes de aire por 1 de combustible (idealmente) para lograr una reacción completa.

Los sistemas de sobrealimentación utilizan diversos conceptos para aumentar la eficiencia del motor tales como la resonancia del propio sistema de admisión, la dinámica de los gases de escape o inclusive implementa sistemas mecánicos.





## TIPOS DE SOBREALIMENTACIÓN

Existen múltiples variantes de cada sistema de sobrealimentación debido a las mejoras tecnológicas y de diseño, pero los principales son los siguientes:

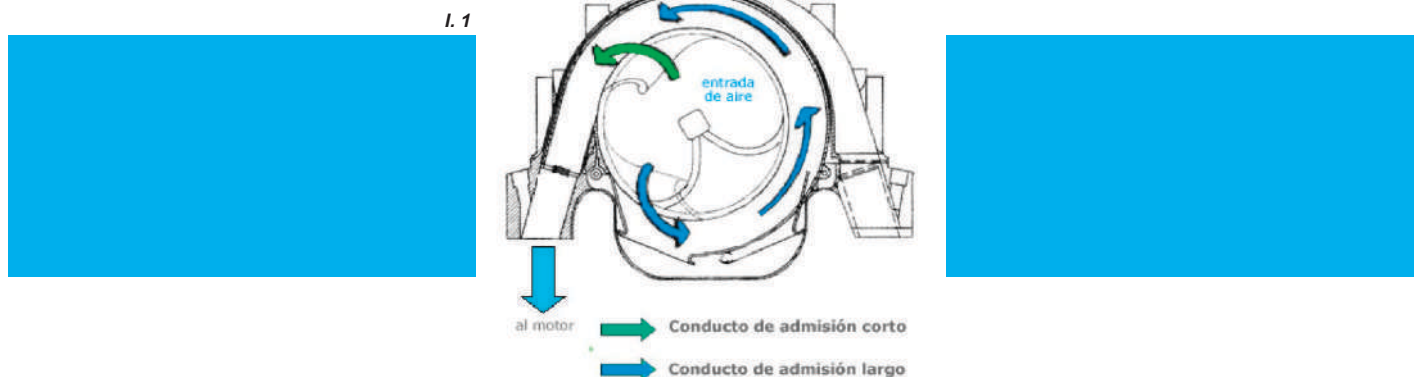
### RESONANCIA AJUSTABLE

Éste tipo de alimentación se basa en un sistema de admisión variable. El sistema de admisión variable se utiliza para mejorar la entrada de aire a los cilindros en dependencia del régimen al que se encuentre el motor, mejorando directamente el par motor a esos regímenes y en consecuencia las prestaciones de motor.

Los colectores de admisión convencionales no disponen de la flexibilidad con la que cuentan los colectores de admisión variable, para adaptarse a los distintos regímenes del motor.

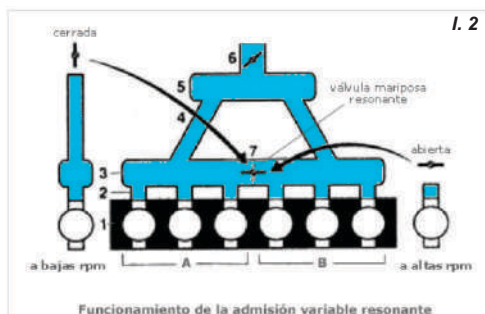
Las dimensiones de los tubos del colector de admisión deberían adaptarse al número de revoluciones del motor. Lo ideal sería disponer de sistemas de aspiración ajustables en continuo, en los que los conductos se alargaran y encogieran, para poder graduar la longitud de los tubos desde la válvula de admisión del motor hasta el colector. Estos sistemas de aspiración ajustables en continuo son muy complicados, caros y difíciles de fabricar. <sup>1.1</sup>

Sistema de admisión ajustable en continuo de BMW

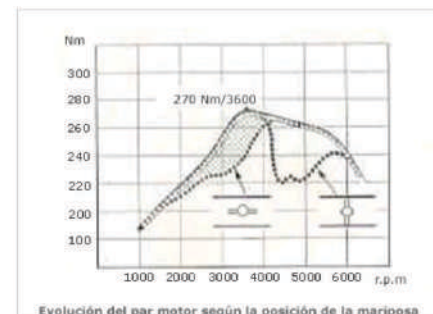


En un sistema de resonancia variable se tiene un solo depósito dividido en dos partes por una válvula mariposa resonante (7, en la figura siguiente). En la admisión variable resonante existe una combinación de los sistemas de tubo de resonancia y de tubo oscilante. Cuando la válvula mariposa resonante está abierta (altas rpm) el depósito (3) se convierte en un solo volumen. Se origina entonces un colector de aire para los tubos oscilantes de admisión cortos (2).

Cuando el régimen del motor es bajo (r.p.m. bajas) la válvula mariposa resonante está cerrada, entonces el sistema se comporta como un sistema de admisión resonante para mayor par motor. <sup>1.2</sup>



### EJEMPLO:



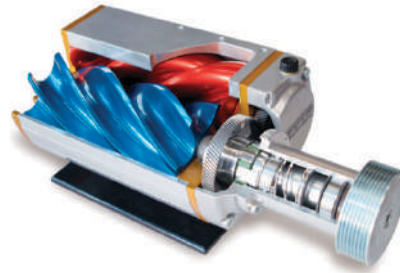
## COMPRESOR MECÁNICO (SUPERCARGADOR)

Los supercargadores utilizan normalmente una correa, cadena, banda o sistema de engranajes para operar un sistema que comprime aire y posteriormente lo dirige de manera forzada hacia las cámaras de combustión, se rigen por el giro del mismo cigüeñal del vehículo por lo cual depende directamente de las revoluciones a las que se encuentre el motor. <sup>1.1</sup>

Éste tipo de sistemas actúan desde bajas rpm, aumentando de manera considerable el par motor, y como se conecta directamente al giro del cigüeñal su generación de potencia extra se obtiene en cualquier régimen del motor por lo cual proporciona mejor rendimiento, incluso en velocidad crucero. <sup>1.2</sup>



1.1



1.2

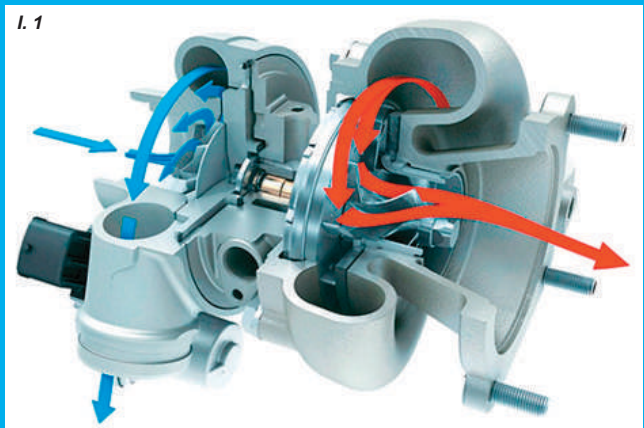
## TURBOCOMPRESOR

Éste tipo de sistema aprovecha la energía que se genera en el ducto de escape debido a la circulación a altas velocidades de los gases provenientes de la combustión. El turbocompresor logra aprovechar dicha energía mediante el uso de una turbina acoplada en el ducto de escape que a su vez se conecta a una turbina compresora acoplada en el sistema de admisión a través de un eje coaxial.

El turbo compresor trabaja a altas temperaturas dado que está en constante contacto con los gases de escape, por lo cual es muy importante la lubricación y el enfriamiento tras un largo recorrido. Un vehículo con turbo cargador no debe ser acelerado cuando el motor aún no alcance su temperatura de operación ya que el aceite lubricante aún no tiene las propiedades adecuadas para lubricar al turbo y podría dañarse. Otra cuestión es el enfriamiento, no se recomienda acelerar este tipo de sistemas cuando el vehículo no está en marcha ya que podría exceder la temperatura de operación, de igual manera se recomienda dar un tiempo de enfriamiento en marcha mínima tras un largo recorrido en aceleración elevada, ya que de lo contrario podría sufrir daño por deformación. <sup>1.1</sup>



1.1

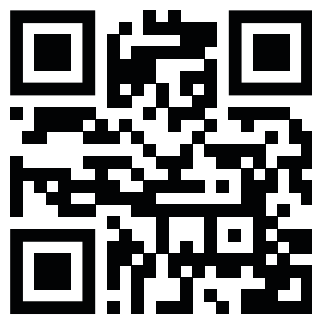


1.1

A diferencia de un supercargador, el turbocargador utiliza energía de los gases de escape que normalmente se desperdicia en sistemas convencionales, pero con la desventaja de que su mejor desplazamiento de aire se genera a altas revoluciones y no desde marcha mínima como en el caso del supercargador.



**SÍGUENOS EN TODAS  
NUESTRAS REDES  
SOCIALES**



**AQUÍ ENCONTRARÁS MAS BLOGS  
COMO ESTE**

DESCARGA NUESTRO  
**CATÁLOGO DIGITAL**



CONSÚLTALO AQUÍ





**DINAMEX**  
AUTOPARTES

# NUEVOS PRODUCTOS



# NUEVOS PRODUCTOS



## BRK-212 BULBO DE REVERSA



MODELO	AÑO	LTS	CIL
<b>KIA</b>			
SOUL	16-21	2.0	4
SOUL	10-21	2.0	4

## BRK-213 BULBO DE REVERSA



MODELO	AÑO	LTS	CIL
<b>VOLKSWAGEN</b>			
VENTO	14-21	1.6	4

## BRK-214 BULBO DE REVERSA



MODELO	AÑO	LTS	CIL
<b>VOLKSWAGEN</b>			
JETTA A4 CLASICO	10-15	2.0	4
JETTA A6	11-13	2.5	5

## PS517 BULBO DE PRESIÓN DE ACEITE



MODELO	AÑO	LTS	CIL
<b>DODGE</b>			
ATTITUDE	15-23	1.2	3

■ VEHÍCULOS IMPORTADOS



## PS518 BULBO DE PRESIÓN DE ACEITE



MODELO	AÑO	LTS	CIL
<b>VOLKSWAGEN</b>			
JETTA A6	16-18	2.0	4

## PS519 BULBO DE PRESIÓN DE ACEITE



MODELO	AÑO	LTS	CIL
<b>NISSAN</b>			
NP300	16-20	2.5	4

## PS520 BULBO DE PRESIÓN DE ACEITE



MODELO	AÑO	LTS	CIL
<b>MAZDA</b>			
3	12-18	2.0	4

## PS521 BULBO DE PRESIÓN DE ACEITE



MODELO	AÑO	LTS	CIL
<b>FORD</b>			
F-150	15-20	5.0	8
EDGE TURBO	19-20	2.0	4
		2.7	6

VEHÍCULOS IMPORTADOS



# NUEVOS PRODUCTOS



## 12289 SENSOR DE TEMPERATURA DEL REFRIGERANTE



MODELO	AÑO	LTS	CIL
<b>TOYOTA</b>			
CAMRY	18-20	2.5	4
COROLLA	19-24	1.8	

## 12290 SENSOR DE TEMPERATURA DEL REFRIGERANTE



MODELO	AÑO	LTS	CIL
<b>VOLKSWAGEN</b>			
JETTA A7 TURBO	19-22	1.4	4

## 12291 SENSOR DE TEMPERATURA DEL REFRIGERANTE



MODELO	AÑO	LTS	CIL
<b>BMW</b>			
320i TURBO	13-18	2.0	4
135i TURBO	08-13	3.0	6

## 15988 INYECTOR MULTIORT



MODELO	AÑO	LTS	CIL
<b>FORD</b>			
F-150	05-08	4.2	6
F-150	05-08	4.2	6

VEHÍCULOS IMPORTADOS







# NUEVOS PRODUCTOS



## 15989 INYECTOR MULTIPOINT



MODELO	AÑO	LTS	CIL
<b>FORD</b>			
F-150	2004	5.4	8

## 15990 INYECTOR MULTIPOINT



MODELO	AÑO	LTS	CIL
<b>RAM</b>			
2500	11-13	4.7	8

## 18264 SENSOR DE PRESIÓN ABSOLUTA DEL MÚLTIPLE



MODELO	AÑO	LTS	CIL
<b>FORD</b>			
ESCAPE TURBO	15-19	2.0	4
ESCAPE	15-16	2.5	

## 18265 SENSOR DE PRESIÓN ABSOLUTA DEL MÚLTIPLE



MODELO	AÑO	LTS	CIL
<b>MINI</b>			
COOPER TURBO	14-19	1.5	3
COOPER TURBO	14-19	1.5	3

VEHÍCULOS IMPORTADOS





# NUEVOS PRODUCTOS



## MR8260 BASE DE AMORTIGUADOR DELANTERO



MODELO	AÑO
<b>TOYOTA</b>	
AVANZA	12-20

## MR8623-KIT KIT DE BASE DE AMORTIGUADOR DELANTERO



MODELO	AÑO
<b>DODGE</b>	
NEON	17-18
	2020

## MR1402012 BUJE INFERIOR GRANDE CON SOPORTE R



MODELO	AÑO
<b>MINI</b>	
COOPER	16-20

## MR2503038 KIT DE BASE DE AMORTIGUADOR DELANTERO



MODELO	AÑO
<b>CHEVROLET</b>	
S10	16-17





**MR2503043**  
KIT DE BASE DE AMORTIGUADOR DELANTERO



MODELO	AÑO
<b>CHEVROLET</b>	
EQUINOX	18-21

**MR2509024**  
KIT DE BASE DE AMORTIGUADOR DELANTERO



MODELO	AÑO
<b>HONDA</b>	
ACCORD	18-22

**MR48609-OD150**  
BASE DE AMORTIGUADOR DELANTERO



MODELO	AÑO
<b>TOYOTA</b>	
YARIS	15-17

**MR51670-TZ5-A04**  
KIT DE BASE DE AMORTIGUADOR DELANTERO



MODELO	AÑO
<b>HONDA</b>	
PILOT	16-21



# NUEVOS PRODUCTOS



## EU-54010 MÓDULO DE BOMBA ELÉCTRICA



MODELO	AÑO	LTS	CIL
<b>MITSUBISHI</b>			
L200	13-15	2.4	4

## EU-54864 MÓDULO DE BOMBA ELÉCTRICA



MODELO	AÑO	LTS	CIL
<b>TOYOTA</b>			
YARIS	19-20	1.5	4
YARIS	19-20	1.5	4

## EU-54865 MÓDULO DE BOMBA ELÉCTRICA



MODELO	AÑO	LTS	CIL
<b>TOYOTA</b>			
HILUX	11-15	2.7	4

## EU-55295 MÓDULO DE BOMBA ELÉCTRICA



MODELO	AÑO	LTS	CIL
<b>NISSAN</b>			
X-TRAIL	18-20	2.5	4

■ VEHÍCULOS IMPORTADOS



## EU-57689 MÓDULO DE BOMBA ELÉCTRICA



MODELO	AÑO	LTS	CIL
<b>RAM</b>			
1500	20-22	3.6	6
		5.7	8

## EU-57690 MÓDULO DE BOMBA ELÉCTRICA



MODELO	AÑO	LTS	CIL
<b>RAM</b>			
1500	13-17	3.6	6
	11-12	3.7	6

## EU-58306 MÓDULO DE BOMBA ELÉCTRICA



MODELO	AÑO	LTS	CIL
<b>FORD</b>			
ECONOLINE E-150	11-14	4.6	8
ECONOLINE E-350 SUPER DUTY		5.4	

## EU-58307 MÓDULO DE BOMBA ELÉCTRICA



MODELO	AÑO	LTS	CIL
<b>FORD</b>			
ECONOLINE E-150	11-14	4.6	8
ECONOLINE E-350 SUPER DUTY		5.4	

VEHÍCULOS IMPORTADOS

# PARA INICIAR UN CICLO



ESCRITO POR:  
Ing. Alberto Quiroga / SICAA

Cada que termina un año y comienza otro, buscamos que el ciclo que inicia sea mejor que el anterior.

Finalizamos el 2023 y empezamos el 2024. Cada comienzo lo solemos ver como una posibilidad para ser mejores. A todos nos gustaría ya no cometer los errores pasados y de paso mejorar tanto económica como profesionalmente, es decir, en resumen, superarnos.

Pero, ¿qué pasa cuando los buenos deseos chocan contra la realidad? Que nos damos cuenta que no por tener buenas intenciones los objetivos se alcanzan. Por ejemplo, pensar en ahorrar en el taller no es sencillo cuando se tienen malos hábitos para gastar. Tratar de reducir las reclamaciones no es fácil si no tenemos los conocimientos y las herramientas necesarias. Y si el propósito es vender, nos daremos cuenta que puede ser muy complicado si no contamos con una estrategia.

Pero no debemos desanimarnos, sino por el contrario, enfrentar estos deseos de cambio con buenos deseos acompañados por una serie de estrategias que nos pueden ayudar a alcanzarlos.



EN COLABORACIÓN CON



## Comencemos por compartir algunos consejos que te pueden ayudar.

**1- Define muy bien que es lo que quieres alcanzar.** Si te propones algo, ese algo debe ser bueno, alcanzable, oportuno y provechoso. Recuerdo el caso de un amigo que se puso como meta abrir una sucursal de su taller sin estar preparado para ello. Su meta de abrir una sucursal era buena y alcanzable, porque tenía el dinero, pero el momento no fue oportuno ya que su taller matriz aun no estaba lo suficientemente bien posicionado como para abrir uno nuevo. Debido a que no tenía una persona de confianza para encargarse de un segundo taller, tenía que estar repartiéndose entre ambos, lo que acabo perjudicando a los dos talleres, llevándolo a cerrar el segundo.

**2- Cuidado con excederte demasiado.** Muchos motivadores te invitan a “pensar en grande”, lo cual suena bien, pero tiene sus factores en contra. Pedir puede parecer gratis, pero está demostrado que aquellos que se exigen demasiadas cosas a la vez, acaban por sentirse abrumados y se deprimen cuando no alcanzan muchos de sus objetivos. Si en tu taller, por ejemplo, tienes 10 reclamaciones de clientes por mes, ponte la meta de llegar a reducirlas a 5 y después a tres. Plantearte reducirlas a cero de golpe, además de imposible, puede ser muy desgastante.

**3- No te exijas demasiado poco.** En el extremo contrario de la exigencia, están los que hacen planes anuales y casi no se exigen nada, con lo cual se vuelven comodinos. Tú conoces mejor que nadie tus propias capacidades. Identifica a qué punto puedes llegar esforzándote y no te exijas mucho más, pero tampoco te tolere metas mediocres.

**Date varios días para ir decidiendo el rumbo de tu negocio automotriz y de tu vida, no tomes decisiones precipitadas pues es mejor hacerlo con detenimiento y estudiado. Por nuestra parte te deseamos que tengas una buena visión para elegir tus metas y desarrollar tus objetivos.**

**4- Respalda tus objetivos.** No será posible que consigas algo mágicamente a menos que tengas al genio de la lámpara. La realidad es que todo requiere de trabajo y esfuerzo, además de adecuados procedimientos. Infórmate de estrategias y asesórate con expertos. Por ejemplo, si quieres vender más servicios capacítate en ventas, lee revistas de mercadotecnia y pregúntales a vendedores. Pero si simplemente mandas hacer volantes porque crees que anunciándote más venderás más, te puedes llevar una sorpresa.

**5- Haz un verdadero compromiso.** Si haces un plan y te marcas objetivos, debes hacerlo por escrito como si fuera un contrato con un cliente o un proveedor. No se vale que en México los buenos deseos de inicio de año no lleguen vivos a febrero y nos acordemos de ellos hasta diciembre, cuando decimos simplemente “Ahora si va la buena”. Si los pones en papel, el compromiso es mayor y puedes ir evaluando resultados.

**6- Establece cambios secuenciales.** Las cosas buenas difícilmente se consiguen de golpe, generalmente las debemos ir moldeando poco a poco, con paciencia. Divide tus grandes objetivos en unos más pequeños, que sean manejables y alcanzables en semanas, evitando así que un objetivo anual se pueda perder en el tiempo. Es mucho más fácil subir un piso escalón por escalón, que entrenarse para brincar 3 metros.

**7- Revisa tu plan constantemente.** Si te propones comprar un nuevo equipo de diagnóstico, lleva un control sobre los ahorros o abonos que estás haciendo. Si lo que quieres es reducir las reclamaciones, utiliza un cuadro para ir viendo los avances. No te desanimes si ves que los planes no marchan como tú quieres. Para eso son los controles, para que te des cuenta de que algo no marcha bien y puedas corregir. Siempre date una segunda oportunidad si llegas a fallar, porque en esos momentos es muy fácil abandonar todo.

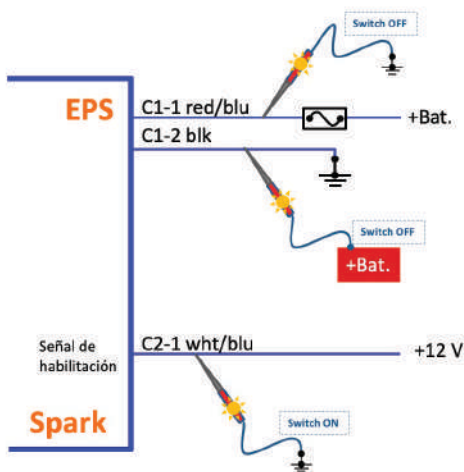
# DIAGRAMA

ENCUENTRA MÁS INFORMACIÓN DE LOS DIAGRAMAS EN NUESTRAS EDICIONES PASADAS AQUÍ



ESCANEA

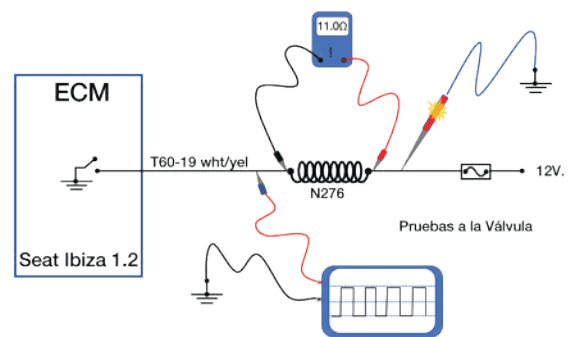
## Módulo EPS Spark 2017-21



IG1	12.284	V
BATTERY	10.284	X V
IG1	14.345	V
BATTERY	14.603	✓ V

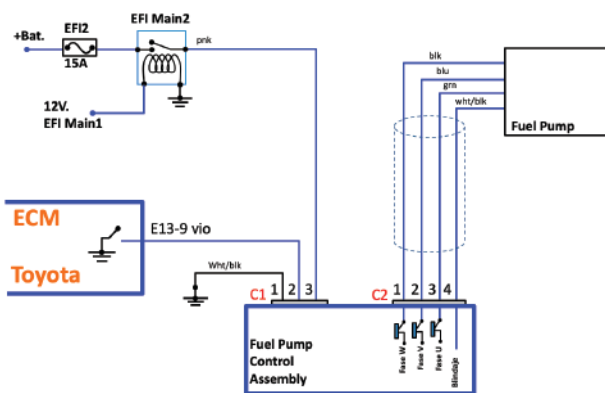
EDICIÓN. 39

## Válvula Reguladora de Presión de Combustible Seat Ibiza 1.2



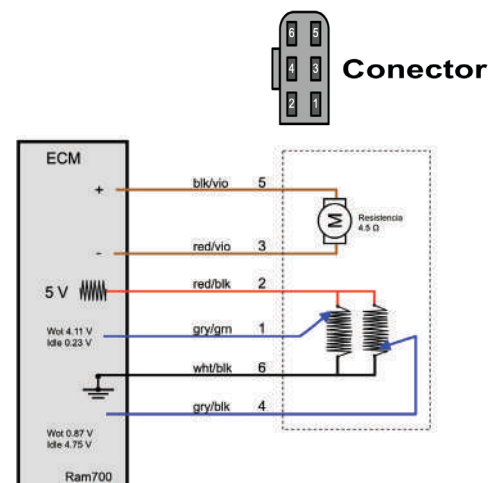
EDICIÓN. 40

## Control de la Bomba de Combustible



EDICIÓN. 41

## Cuerpo de Aceleración Electrónica Ram 700

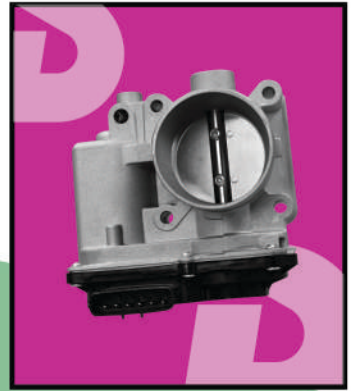
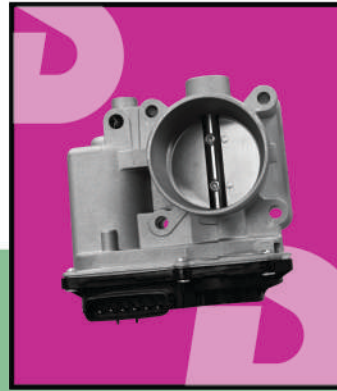


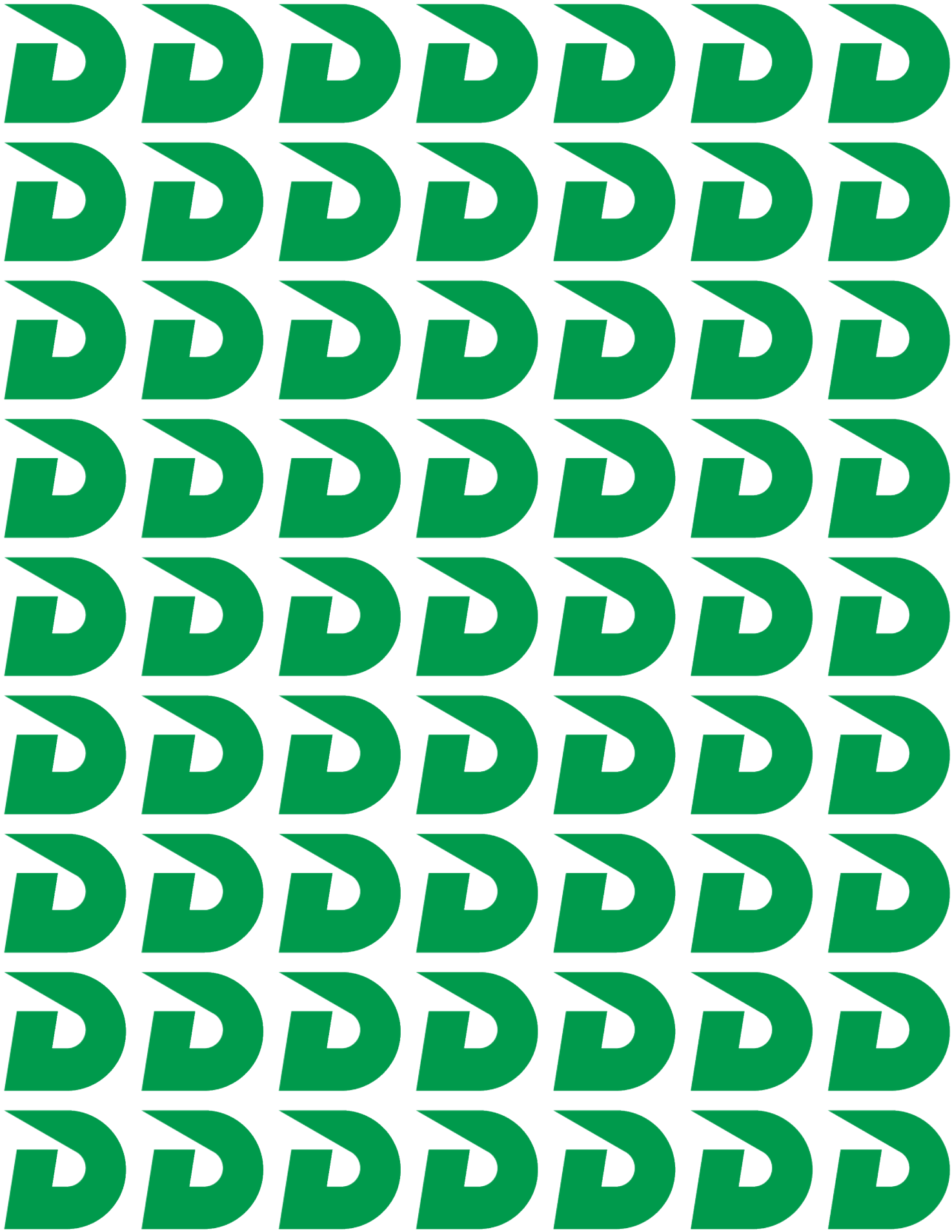
EDICIÓN. 42

EN COLABORACIÓN CON











# SUSCRÍBETE



Conoce más en nuestro canal de YouTube





**DISTRIBUIDORA TRIEM S.A DE C.V.**

Av. Vasco de Quiroga No. 3900 Corporativo Diamante Santa Fe Torre "C"  
Int. 203 C1, Col. Lomas de Santa Fe Del. Cuajimalpa, C.P. 05300 Ciudad de México  
Tel: 55 5000 67 77

**TODOS LOS DERECHOS RESERVADOS, PROHIBIDA SU REPRODUCCIÓN  
TOTAL O PARCIAL SIN PREVIA AUTORIZACIÓN.**

SOPORTE TÉCNICO: 800 801 5042

